新たな地域産品（県産品）の開発や販路拡大をお考えの方へ！

地域産品の商品開発・販路拡大セミナー

受講料 無料

地域産品（県産品）の風評払拭と販売力が向上するよう、売れる商品づくりから売り方まで広範に学べる内容です。

開催場所 ビッグパレットふくしま
〒963-0115 福島県郡山市南二丁目52番地

対象者 県内にて地域産品（加工食品・工芸品等）の生産活動を行う県内事業者等（従業員を含む）
※被災市町村で事業再開を目指す事業者等も対象となります。

定員 20名程度　**締切** 11月18日（金）

商品開発編

第1回開催
地域産品開発の基礎
平成28年11月28日（月）
13:30～16:00　小会議室2

第2回開催
地域産品の商品開発手法1
～新商品開発のポイント
平成28年12月9日（金）
13:30～16:00　マルチパーパスルーム2

第3回開催
地域産品の商品開発手法2
～新商品開発の仕方
平成28年12月20日（火）
13:30～16:00　マルチパーパスルーム2

販路拡大編

第4回開催
地域産品の営業基礎
平成29年1月25日（水）
13:30～16:00　小会議室1

第5回開催
地域産品の営業戦略
平成29年2月6日（月）
13:30～16:00　マルチパーパスルーム2

第6回開催
地域産品のマーケティング
～商談会及び物産展で成功する方法
平成29年2月20日（月）
13:30～16:00　マルチパーパスルーム2

講師紹介

本部 映利香（もとべ　えりか）
株式会社ドゥーイット　代表取締役

農業や地方創生などの地域活性化の事業や企画を立案し、ブランディングや広報PR戦略を発揮し売れるためのマーケティングなどを構築。まちおこし、農商工連携、6次産業化を中心とする特産品の開発や企画、パッケージなどを手がけ賞を受賞。全国各地での講演や商品企画などをメインに活動している。

江川 正道（えがわ　まさみち）
農業生産法人
株式会社 エガワコントラクター　代表取締役

様々な地域資源に光を当て、有効活用する企画を考え、「なつはぜサイダー」の商品開発及び販売に成功。喜多方の耕作放棄地を甦らせた山間地で、世界で最も高価な香辛料の一つである「サフラン」を、自然の力だけで質の高いものを育てている。

FAX・WEB・郵送にてお申し込みください（裏面参照）

〈主催・お問合せ先〉公益財団法人 福島県観光物産交流協会（物産部）
〒960-8053　福島市三河南町1番20号（コラッセふくしま7階）　TEL（024）525-4081　FAX（024）525-4097

FAX 024-525-4097

公益財団法人 福島県観光物産交流協会（物産部）

■開催スケジュール

		開 催 日	テーマ・講師	内 容
①全講座	②商品開発編	平成28年11月28日（月）	地域産品開発の基礎 本部 映利香	社内で身に付けにくい「新事業・新商品開発の進め方」の基礎を体系的に学ぶ。特に、成功の確率を高めるための開発の定石やKFS（事業成功の鍵）の理解を目指す。
		平成28年12月 9 日（金）	地域産品の商品開発手法1 ～新商品開発のポイント 本部 映利香	商品づくりのコンセプト、ターゲットの明確化の重要性、また売れる商品とするために欠かせない、商品の価格設定やパッケージのデザインを学ぶ。
		平成28年12月20日（火）	地域産品の商品開発手法2 ～新商品開発の仕方 江川 正道	自社事例及び県内事例を紹介することで、新商品開発の基本的な考え方、マーケティングやブランディングの考え方がどのように取り入れられているかを学ぶ。
	③販路拡大編	平成29年 1 月25日（水）	地域産品の営業基礎 本部 映利香	商品を開発するための企画書の作成方法、商品完成後の進め方について学び、営業トークや商談の基本、バイヤーとの付き合い方について理解を深める。
		平成29年 2 月 6 日（月）	地域産品の営業戦略 本部 映利香	短時間でコスト効率がよい「既存顧客の深耕」について理解を深める。また既存顧客の満足度を高めることで、新規顧客の開拓にもつながるグッドスパイラルについて学ぶ。
		平成29年 2 月20日（月）	地域産品のマーケティング ～商談会及び物産展で成功する方法 本部 映利香	第1回から第5回までに学んだ知識をもとに、模擬商談会、展示ブースの造形など、実践形式で商談会及び物産展で成功する方法を学ぶ。

申 込 方 法

受講申込書にご記入いただき、いずれかの方法で申込

FAX

公益財団法人 福島県観光物産交流協会 物産部　行

FAX 024-525-4097

FAX番号間違いにご注意！

WEB

PCホームページから申込

ホームページアドレス http://www.tif.ne.jp/bussan/

福島県観光物産交流協会物産部　検索

郵送

封筒に入れ、忘れずに切手を貼ってご投函ください。

キリトリ

〒960-8053
福島市三河南町1番20号
（コラッセふくしま7階）

公益財団法人
福島県観光物産交流協会 物産部　行

受講申込書

受講区分	原則として①～③の中からお選びください。 □ ①全講座　□ ②商品開発編　□ ③販路拡大編　□ ④その他（個別に参加希望の場合はお問合せください。）

ふりがな 氏　名		年　齢	歳	性　別	□男性　□女性
住　所	（〒　　-　　）			TEL 携帯電話	
会社名		役　職			
現在の職業	□会社経営者　□個人事業主　□会社員　□組合・団体職員　□その他（　　）				

※本申込でいただいた個人情報は、本セミナーの開催運営を目的としてのみ使用させていただきます。
※会場の都合により定員に達したときは、やむを得ず参加をお断りすることがありますので、予めご了承ください。
※無断欠席等はご遠慮ください。
※申込内容の変更・キャンセルをされる場合は、速やかにお電話にてご連絡ください。WEBからの変更・キャンセルはできません。